

AVIAREPS ist die weltweit führende Airline und Tourismus Management Gruppe, die über 70 Airlines und 85 Kunden im Bereich Tourismus in 38 Ländern repräsentiert.



Praktikum im Sales&Marketing (w/m) NEW YORK CITY

**Wir bieten Ihnen einen Praktikumsplatz in unserem New York Office an.
Eintrittstermin ab sofort/ Dauer 5 - 6 Monate.**

Ihr Aufgabengebiet umfasst:

- Unterstützung der Sales Manager
- Vorbereitung und Teilnahme an Messen, Roadshows und Produktpräsentationen
- Planung und Durchführung von Inside und Outside Sales Aktionen, Aufbereitung und Verarbeitung von Verkaufstatistiken
- Pflege der Kundendatenbank
- Bearbeitung von Reklamationen und diesbezüglicher Korrespondenz
- Allgemeine administrative Aufgaben

Ihr Anforderungsprofil:

- Student/in der Fachrichtung BWL/Tourismus
- Eigeninitiative, verantwortungsbewusstes Handeln, ein hohes Maß an Einsatzbereitschaft, Eigendynamik, Organisationstalent und Kommunikationsstärke
- Exzellente MS-Office und Englischkenntnisse, weitere Fremdsprachen von Vorteil
- Faible für die Airlinebranche

Senden Sie uns Ihre vollständigen Bewerbungsunterlagen unter Angabe des frühestmög. Eintrittstermins an folgende Adresse:
AVIAREPS AG, Pia Widlewski, Landsberger Str. 155, 80687 München
oder E-Mail an: HR@aviareps.com